

Einwände - Zeit

Möglichkeit 1: Kunde muss darüber nachdenken

Möglichkeit 2: Nicht der richtige Zeitpunkt zum Starten

Möglichkeit 3: Kunde weiß nicht, ob es zeitlich passt

Möglichkeit 1: Nachdenken

Kunde: Dankeschön für deine Zeit und Mühe, aber ich werde noch mal in Ruhe darüber nachdenken müssen.

Du: Verstehe ich absolut (Kundenname), ich möchte mir selbst immer sicher sein, dass ich die richtige Entscheidung treffe; und ich mache das hier schon etwas länger und meistens gibt es 2 Möglichkeiten, wieso man darüber nachdenken muss: die erste ist, der Preis und die zweite ist, dass du nicht glaubst das du das wirklich durchziehen wirst und deinen Erfolg auch bekommst; welche von beiden ist es?

Kunde: muss noch darüber nachdenken

Du: Verstehe ich absolut, aber lass mich dir eine Frage stellen; du hast doch unsere Werbung gesehen und hast die Informationen ausgefüllt richtig?
Dann lass mich dir was sagen: Menschen, die die Informationen ausfüllen, sind wirklich engagiert und bereit, nicht nur interessiert.
Sag mir (Kundenname), wieso hast du die Informationen ausgefüllt und was möchtest du erreichen?

Du: Wunderbar, und ich sage dir, die Entscheidung, dass du dein Leben verändern willst, die hast du schon lange vor unserem Gespräch jetzt getroffen und du bist nun hier bei uns, weil du weißt, dass wir die besten sind.

Du: (Kundenname), hast du jemals im Lotto gewonnen?

Kunde: Nein habe ich nicht

Du: Herzlichen Glückwunsch, jetzt hast du es!

Das ist mit Abstand die beste Chance, die du wahrscheinlich jemals bekommen wirst.

Und lass mich dir noch eine Frage stellen (Kundenname):
wie alt bist du?

Kunde: 25

Du: Und das heißt, wie lange musst du noch arbeiten bis zur Rente, 67 Jahre? 30 Jahre?

(Kundenname), du bist hier, weil du nicht jeden Tag aufs Neue das gleiche erleben willst und frei leben willst; stimmst du mir zu?

Kunde: ja

Du: Traumhaft und denkst du es ist besser einen billigen Kurs zu kaufen und keine Resultate zu bekommen und zu verzweifeln oder machst du lieber eine ernsthafte Investition mit dem richtigen Team um dir, welche die besten überhaupt sind, und bekommst Resultate, die du dir nie erträumen könntest?

Kunde: klar die zweite Option

Du: Okay und du willst die genannten Resultate, deine Ziele erreichen und in ein paar Wochen so leben, oder?

Kunde: ja

Du: Okay und es macht Sinn mit den Besten, mit den BESTEN in ganz Deutschland zu arbeiten und dein Geld in Qualität zu investieren und in jemanden, der sich wirklich um dich kümmert; stimmst du mir zu?

Kunde: ja absolut

Du: Und es macht Sinn jetzt zu starten, weil jetzt deine Motivation am höchsten ist und du somit so schnell wie möglich an dein Ziel kommst, oder macht es mehr Sinn weiter nachzudenken, obwohl du weißt, das ist der Weg, den du gehen solltest und du nur so dein Ziel auch erreichen wirst?

Kunde: da hast du Recht ja

Du: Perfekt (Kundenname), dann würde ich sagen lass uns keine Zeit verlieren und direkt mit deiner Ausbildung starten, sodass wir so schnell wie möglich deine Ziele erreichen. Und ich sag dir in 3 Monaten wirst du mir unendlich dankbar sein, dass ich dir diesen Deal vorgeschlagen habe, klingt das fair für dich?

Möglichkeit 2 + 3: richtiger Zeitpunkt + ob es dem Kunden passt

Du: okay John versteh ich, aber macht die Idee denn allgemein Sinn für dich und denkst du, du kannst deine Ziele dadurch wirklich erreichen?

Kunde: ja

Du: Exakt! Ich sag dir es macht absolut Sinn (Kundenname). Lass mich dir eine Frage stellen: Wie alt bist du?

Kunde: 23

Du: und wann genau hast du in deinem Leben schon mal so ein Business angefangen (Kundenname)?

Kunde: noch nie

Du: okay und dann sag mir eins, in deinem ganzen Leben gab es scheinbar nie einen richtig passenden und perfekten Moment. Und willst du jetzt einer sein der seine Chancen immer verpasst und nie ergreift, weil du auf einen Moment wartest; der niemals kommen wird? oder willst du der sein, der wirklich mal direkt startet und seine Chance ergreift und am Ende auch seine Ziele erreichen wird?

Kunde: möchte direkt

Du: Perfekt (Kundenname) würdest du mir zustimmen, wenn ich dir sage, dass jemand der grade deine Träume lebt- einfach mal angefangen hat und seine Chance ergriffen hat und nicht gewartet hat bis er stirbt und das das auch das einzige ist, was euch beide so wirklich unterscheidet?

Kunde: ja du hast Recht

Du: Okay John und du bist hier, weil du wirklich etwas in deinem Leben verändern willst und endlich auch mal Leben möchtest- weil du es dir verdient hast. Stimmt du mir zu?

Kunde: ja

Du: Absolut (Kundenname) du bist hier aus einem bestimmten Grund, weil du von den besten lernen möchtest und wir die besten sind. Und denkst du, du solltest jetzt noch länger warten und deine Zeit verschwenden und weiter so leben wie du es bisher gemacht hast oder willst du jetzt mit uns durchstarten und anfangen den richtigen Weg gehen (Kundenname)?

Kunde: Ja ich will anfangen

Du: Herzlichen Glückwunsch (Kundenname)

Du hast die richtige Entscheidung getroffen (Kundenname) dann lass uns die Bezahlung kurz zusammen machen; klingt das fair?

Kunde: ja

3. Deine Aufgabe:

Erstelle nun selbst ein Skript in Bezug auf diese Einwendung. Jeder verfügt über denselben Zeitrahmen von 24 Stunden.