

## Einwand - Geld

### Grund 1: Produkt ist dem Kunden zu teuer

**Kunde:** Dankeschön für deine Zeit und Mühe, aber ich werde noch mal in Ruhe drüber nachdenken müssen

**DU:** Verstehe ich absolut -Kundenname-, ich möchte mir selbst immer sicher sein, dass ich die richtige Entscheidung treffe; aber du brauchst nicht mehr Zeit, sondern Informationen- und ich mache das hier schon etwas länger und meistens gibt es 2 Möglichkeiten, wieso man darüber nachdenken muss:

**DU:** Die erste ist, dass der Preis zu teuer für dich ist, und die zweite ist, dass du nicht glaubst das du das wirklich durchziehen wirst und auch deine Resultate erzielst; welche von beiden ist es?

#### Geld technisch:

**DU:** okay -Kundenname-, lass mich dir eine Frage stellen: wie alt bist du?

..

**DU:** Und warst du mal in der Situation deine 10,20 Tausend im Monat zu machen, oder wär das jetzt das erstes Mal für dich?

..

**DU:** Okay und wie glaubst du fühlt sich das an? Wenn du in 180 Tagen auf dein Konto schaust, und du siehst 50 tausend darauf und du fährst deinen Traumwagen nebenbei; wie würde sich das Anfühlen?

..

**DU:** Traumhaft und denkst du es ist besser einen billigen Kurs zu kaufen und keine Resultate zu bekommen und zu verzweifeln oder machst du lieber eine ernsthafte Investition mit dem richtigen Team, um mit dir die besten Resultate zu erzielen die du dir nie erträumen konntest?

**Kunde:** klar die zweite Option

**DU:** okay und du willst die genannten Resultate, deine Ziele erreichen und in ein paar Wochen so leben, oder?

**DU:** okay und wenn es um so eine Investition geht -Kundenname-; macht es Sinn dein Geld in Qualität zu investieren und somit mit den BESTEN, mit den BESTEN aus ganz Deutschland zu arbeiten und wirklich jemanden haben der sich um dich kümmert.

**DU:** Macht das Sinn?

**Kunde:** absolut

**DU:** und ich sag dir eins -Kundenname; es macht Sinn jetzt zu starten, weil jetzt deine Motivation am höchsten ist und du somit so schnell wie möglich von an dein Ziel kommst; oder macht es mehr Sinn weiter nachzudenken und Zeit zu verschwenden, obwohl du weißt, das ist der Weg, den du gehen solltest und du nur so dein Ziel auch erreichen wirst?

**DU:** Perfekt (Kundenname), dann würde ich sagen lass uns keine Zeit verlieren und direkt mit deiner Ausbildung starten, sodass wir so schnell wie möglich deine Ziele erreichen und ich sag dir in 3 Monaten wirst du mir unendlich dankbar sein, dass ich dir diesen Deal vorgeschlagen haben.

**DU:** klingt das fair für dich?

## Grund 2: Kunde hat nicht so viel Geld

**DU:** Okey -Kundenname- versteh ich, aber lass mich dir eine Frage stellen: Macht denn die Idee/Produkt allgemein Sinn für dich und denkst du, du wirst so deine Ziele erreichen können; mal ganz abgesehen von Geld?

**Kunde:** absolut

**DU:** Klasse okay dann schauen wir mal, was es jetzt für Möglichkeiten für dich gibt; Wie viel Startkapital hättest du denn allgemein grade zur Verfügung?

...

**DU:** Okey und sagen wir mal ich könnte es möglich machen, dass du das Ganze auch ganz entspannt in Raten zahlen könntest mit ... die du dann pro Monat zahlen würdest; wären wir stand jetzt dann im Geschäft?

...

„Du klärst das ab; du schreibst mit dem Manager, etc.“

FOELITE